



**Rodolfo Intaglietta**

Treuhänder mit eidg. FA  
Diplomierter Experte in  
Rechnungslegung und  
Controlling  
Geschäftsführer/CEO  
One! Treuhand, Zürich

*„Wir wollten unseren Kunden einfach die modernste Buchhaltung anbieten. So sind wir auf DATAAC gestossen.“*

*„Wir gewinnen nach nur einem Jahr mit DATAAC bereits mehr als einen Drittel Arbeitszeit.“*

*„Das Archivsystem erleichtert die Arbeit sehr – für meine Kunden und auch für mich selbst nicht mehr wegzudenken!“*

## Interview mit unserem DATAAC Kunden Rodolfo Intaglietta

**Was hat Sie dazu bewegt, auf DATAAC umzusteigen?**

Für uns als junges, dynamisches Treuhandbüro ist es wichtig, unseren Kunden eine moderne Buchhaltung anbieten zu können. Gerade jüngere Kunden sind mit E-Mail und E-Banking aufgewachsen. Es ist für sie selbstverständlich, mit einer IT-gestützten Lösung zu arbeiten und auch die Datenübermittlung per Internet ist nichts Neues. Deshalb verstehen sie nicht, wieso man in der heutigen Zeit für eine Buchhaltung noch Papierbelege und ein Pendelordnersystem brauchen sollte. Belege gleich einzuscannen und die wichtigsten Angaben zu ergänzen ist für sie selbstverständlich.

**Welche Vorteile bietet DATAAC Ihnen als Treuhänder?**

Dank der Automatisierung durch Regeln, welche auf den Kunden angepasst sind, nimmt uns DATAAC die wiederkehrenden Routinebuchungen ab, sei es für das Buchen von Belegen, welche vom Kunden kommen oder für den Bankauszug, welcher direkt importiert wird. Dies spart uns sehr viel Zeit. Zeit, welche uns erlaubt, uns vertiefter mit den anspruchsvolleren Buchungen auseinanderzusetzen. Insgesamt können wir so nicht nur in gleicher Zeit die Qualität unserer Arbeit verbessern, sondern wir gewinnen nach nur einem Jahr mit DATAAC bereits mehr als einen Drittel Arbeitszeit.

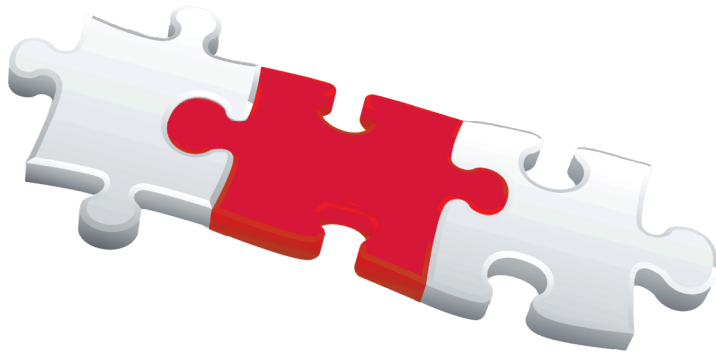
**Was ist für Sie in der praktischen Arbeit mit den Kunden der Vorteil von DATAAC24?**

Diese grosse Zeitersparnis machen natürlich erst die Eingaben unserer Kunden im DATAAC24 möglich. So müssen z.B. Rechnungsdaten, Lieferanten, Buchungstexte, etc. nicht mehr von uns erfasst werden. Alle meine Kunden haben die Vorteile erkannt, welche auch für sie entstehen, wenn sie zusätzliche Daten erfassen. Dies ist ohne grosse Buchhaltungskennntnisse einfach zu erledigen und sie erhalten dadurch eine nähere Beziehung zur Buchhaltung.

Ihr Verständnis wird gefördert - so merken Sie beispielsweise selbst, wenn ein Beleg fehlt. Früher mussten die Belege sortiert und an mich geschickt werden, heute wird diese Arbeit einfach durch den Scanprozess ersetzt. Der Vorteil: Es können bereits beim Erfassen mit Scan Daten eingegeben werden, was für den Kunden zu einer immer aktuellen Buchhaltung führt. Die Arbeit hat sich für ihn nur verschoben: vom Sortieren und Ablegen im Ordner zum Einscannen mit DATAAC24.

**Welches sind die Vorteile von DATAAC für Ihre Kunden?**

Die Kunden kommen durch den verbesserten Workflow in kürzeren Abständen zu Ihren Auswertungen und haben so ein wirkliches Unternehmensplanungs-Tool mit aktuellen Kennzahlen. Dieser di-



den mit früheren Buchhaltungslösungen gefehlt.

Das Archivsystem wird von den Kunden sehr geschätzt. Gescannte Belege erscheinen sofort am Bildschirm und die Suche nach Vorgängen ist über den ganzen Text der Belege schnell und einfach möglich. Das Blättern in Papierstapeln wird überflüssig.

Auch Zahlungen können mit wenig Aufwand direkt dem Telebanking übergeben und dort ausführt werden. Eine für die Kunden leicht verständliche Lösung, da der Vorgang dem e-Banking sehr ähnlich ist.

DATAc bietet ihnen auch die Möglichkeit, selbst einen Mahnlauf zu machen. Zum Glück haben unsere Kunden aber gesunde Unternehmen und Mahnungen stellen die Ausnahme dar.

#### **Ist DATAc ein Verkaufsargument bei der Neukundengewinnung?**

Definitiv. Ich habe durch die Weiterempfehlung meiner Kunden bereits neue Unternehmen gewinnen können. Durch den Workflow mit DATAc24 erreicht man einen schnellen, sehr direkten Austausch, was unserer heutigen

Zeit gerecht wird. Gerade junge Leute fühlen sich angesprochen und reagieren sehr positiv. Ältere Kunden haben anfangs noch etwas Respekt. Natürlich gibt es da Generationenunterschiede. Alt und jung schätzen aber, dass sie alle Belege immer bei sich im Haus haben.

#### **Wie zufrieden sind Sie mit den Schweizer DATAc – Anpassungen und dem Support?**

Zum jetzigen Zeitpunkt ist die Anpassung sicher gut. Natürlich war diese Anpassung ein Prozess – Änderungen wurden jedoch immer schnell umgesetzt. DTA, Bankimport, MwSt. sind da natürlich immer ein Thema. Sehr innovativ ist beispielsweise, dass der Fremdwährungskurs automatisch abgefragt wird. Die Führung von Fremdwährungskonten ist ebenfalls in Entwicklung – bald wird auch dieser Bereich perfekt sein.

Zum Support der BTS kann ich nur sagen, dass ich mich bei Fragen immer gut aufgehoben gefühlt habe. Es wurde mir schnell geholfen und auch Anregungen meinerseits wurden aufgenommen. Ich konnte mich auf Updates verlas-

*„Ich habe durch die Weiterempfehlung meiner Kunden bereits neue Unternehmen gewinnen können.“*

*„Einigen Kunden, bei denen die Buchhaltung früher eine Dunkelzone war, konnte die Arbeit mit DATAc24 Licht bringen - dieser Bereich ist dank der Software jetzt bereits hellgrau geworden.“*

*„DATAc ist für den Kunden leicht zu bedienen.“*

*„Die Buchhaltung der Kunden ist zwar auswärts – aber die Belege bleiben bei ihnen.“*

*„Der Bezug zu ihrer eigenen Buchhaltung hat sich bei den Kunden verbessert, da sie sofort einen Output mit aktuellen Daten sehen.“*